



Fundusze Europejskie
dla Dolnego Śląska

Dofinansowane przez
Unię Europejską



**DOLNY
ŚLĄSK**

Załącznik nr 2
do Regulaminu wyboru projektów
w ramach programu Fundusze Europejskie
dla Dolnego Śląska 2021-2027
nr naboru FEDS.01.04-IZ.00-149/24

Lista wskaźników na poziomie naboru dla Działania 1.4 Wsparcie rozwoju MŚP

Główną funkcją wskaźników jest zmierzenie, na ile cel główny projektu zostały zrealizowany. Wskaźniki służą ilościowej prezentacji działań podjętych w ramach projektu i ich rezultatów. W trakcie realizacji projektu wskaźniki powinny umożliwiać mierzenie jego postępu względem celów projektu.

Wybór wskaźników projektu powinien być powiązany z typem realizowanego przedsięwzięcia i planowanymi działaniami, które wnioskodawca zamierza podjąć w ramach projektu. Do celu głównego projektu wnioskodawca powinien dobrać odpowiednie wskaźniki, produktu i rezultatu bezpośredniego. Muszą być logicznie powiązane z projektem i spójne.

Każdy ze wskaźników powinien posiadać następujące cechy:

- adekwatność – wskaźnik powinien być dostosowany do charakteru projektu oraz oczekiwanych efektów związanych z jego realizacją;
- mierzalność – wskaźnik powinien być kwantyfikowalny, tj. wyrażony w wartościach liczbowych bądź finansowych;
- wiarygodność – wskaźnik powinien być zdefiniowany w taki sposób, aby jego weryfikacja nie powodowała trudności;
- dostępność – wskaźnik powinien być łatwy do określenia w wyniku realizacji projektu;
- określony w czasie – wartość wskaźnika powinna zostać określona w czasie, tj. określony rok osiągnięcia wartości docelowej wskaźnika oraz okres, w którym będzie mierzony wskaźnik.

Odpowiednio we wniosku o dofinansowanie należy określić, w jaki sposób mierzona będzie realizacja celu poprzez ustalenie wskaźników. Należy określić co najmniej

jeden podstawowy i mierzalny wskaźnik, który w sposób precyzyjny umożliwi weryfikację stopnia realizacji celu głównego projektu.

Rozróżnia się następujące wskaźniki produktu i rezultatu:

- a) programowe ujęte w FEDS 2021-2027 lub w SZOP FEDS 2021-2027, sklasyfikowane jako „Obowiązkowy” lub „Dodatkowy”;
- b) specyficzne dla projektu (sklasyfikowane jako „Własny”) – określone przez Wnioskodawcę, podlegają monitorowaniu i rozliczeniu wyłącznie na poziomie projektu;
- c) informacyjne – dane pozyskiwane z poziomu projektu w procesie monitorowania, nie stanowią podstawy rozliczenia projektu z beneficjentem.

Wymagania w zakresie wskaźników w projekcie:

W ramach wniosku o dofinansowanie projektu wnioskodawca określa wskaźniki służące pomiarowi działań i celów założonych w projekcie. Wskaźniki w ramach projektu należy określić, mając w szczególności na uwadze zapisy Regulaminu dla naboru.

W przypadku, gdy w ramach danego Działania uwzględniony został wskaźnik z FEDS 2021-2027 lub SZOP FEDS 2021-2027, który odzwierciedla zakres projektu (jest adekwatny), jego wykazanie we wniosku o dofinansowanie jest obligatoryjne.

Wskaźniki produktu są to wskaźniki powiązane bezpośrednio z wydatkami ponoszonymi w projekcie, mierzone konkretnymi wielkościami. Liczone są w jednostkach fizycznych lub monetarnych. Wybrane przez wnioskodawcę wskaźniki muszą być adekwatne do zakresu projektu oraz mają być powiązane z głównymi kategoriami wydatków w projekcie.

Dla każdego z wybranych wskaźników wnioskodawca zobowiązany jest do wskazania „*Jednostki miary*”, „*Wartości docelowej wskaźnika*”, a także „*Sposobu pomiaru wskaźnika*”.

Wartość docelowa dla wskaźnika produktu to wyrażony liczbowo stan danego wskaźnika na moment zakończenia rzeczowej realizacji projektu.

Jako źródło informacji o wskaźniku wskazać należy odpowiedni dokument (np. protokół odbioru robót).

W ramach wniosku o dofinansowanie wnioskodawca ma obowiązek uwzględnić **wszystkie adekwatne** wskaźniki produktu z poniższej tabeli, odpowiadające celowi projektu.

| Lp. | Nazwa wskaźnika produktu | Jedn. miary | Definicja wskaźnika | Rodzaj dokumentu, w którym określono wskaźnik |
|-----|--|------------------|--|---|
| 1. | Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw (WLWK-RCO015) | przedsiębiorstwa | Liczba przedsiębiorstw, które mogą być obsługiwane co roku przez nowo utworzony inkubator przedsiębiorczości. W przypadku istniejącego inkubatora przedsiębiorczości wspieranego w celu zwiększenia jego zdolności, wskaźnik mierzy dodatkową liczbę przedsiębiorstw, które mogą być obsługiwane co roku dzięki zwiększeniu zdolności inkubacji. Wskaźnik obejmuje usługi inkubatora przedsiębiorczości, które mogą być świadczone w oparciu o ustrukturyzowane relacje udokumentowane w systemie monitorowania. Wyłączone są usługi, które mają być świadczone doraźnie (takie jak rozmowy telefoniczne) dla potencjalnych przedsiębiorców. W przypadku usług preinkubacji potencjalnych przedsiębiorców można uznawać za osoby prowadzące działalność na własny rachunek, a tym samym traktować zastępczo jako mikroprzedsiębiorstwa. Definicja przedsiębiorstwa – zob. RCO01 ¹ | FEDS 2021-2027 |
| 2. | Przedsiębiorstwa objęte wsparciem w formie dotacji (WLWK-RCO002) | przedsiębiorstwa | Wskaźnik obejmuje małe przedsiębiorstwa, które otrzymały wsparcie finansowe oraz pozafinansowe z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR), Funduszu Spójności (FS) oraz Funduszu Sprawiedliwej Transformacji (FST). Definicja | FEDS 2021-2027 |

¹ RCO01: „Przedsiębiorstwo“ jest najmniejszą kombinacją jednostek prawnych, tzn. jednostką organizacyjną wytwarzającą towary lub usługi, która osiąga korzyści z pewnego stopnia samodzielności w podejmowaniu decyzji, w szczególności w zakresie alokacji bieżących zasobów. Przedsiębiorstwo prowadzi jeden lub więcej rodzajów działalności w jednym lub więcej miejscach. Przedsiębiorstwo może być jedną jednostką prawną. Jednostki prawne obejmują osoby prawne, których istnienie jest uznane przez prawo, niezależnie od osób indywidualnych lub instytucji, które są ich właścicielami lub członkami, takie jak spółki jawne, spółki komandytowe, spółki z ograniczoną odpowiedzialnością, spółki akcyjne itp. Do jednostek prawnych zalicza się również osoby fizyczne osoby prowadzące działalność gospodarczą we własnym imieniu, takie jak właściciel i operator sklepu lub warsztatu, prawnik lub samozatrudniony rzemieślnik. (ESTAT w odniesieniach, na podstawie rozporządzenia Rady (EWG) nr 696/93, sekcja III A z 15.03.1993 r.) Na potrzeby tego wskaźnika przedsiębiorstwa są organizacjami nastawionymi na osiągnięcie zysku, które wytwarzają towary lub usługi w celu zaspokojenia potrzeb rynku. [...] Klasyfikacja przedsiębiorstw: Mikroprzedsiębiorstwo (< 10 pracowników i roczne obroty ≤ 2 mln EUR lub bilans ≤ 2 mln EUR); Małe przedsiębiorstwo (10-49 pracowników i roczne obroty > 2 mln EUR ≤ 10 mln EUR lub bilans > 2 mln EUR ≤ 10 mln EUR); Średnie przedsiębiorstwo (50-249 pracowników i roczne obroty > 10 mln EUR ≤ 50 mln EUR lub bilans w EUR > 10 mln EUR ≤ 43 mln EUR); Duże przedsiębiorstwa (>250 pracowników i obroty > 50 mln EUR lub bilans > 43 mln EUR). W przypadku przekroczenia jednego z dwóch progów (liczby pracowników lub rocznych obrót/bilansu) przedsiębiorstwa klasyfikuje się do wyższej kategorii wielkości. (ESTAT na podstawie art. 2-3 załącznika do zalecenia KE 2003/361/WE) Wielkość wspieranego przedsiębiorstwa jest mierzona w momencie wnioskowania

| | | | | |
|----|---|----------------|---|---------------------|
| | | | <p>przedsiębiorstwa – zob. powyżej wskaźnik produktu „Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw”. Zgodnie z zaleceniem KE (2003/361/EC) małe przedsiębiorstwo to przedsiębiorstwo zatrudniające mniej niż 50 osób oraz którego roczny obrót lub/i roczny bilans nie przekracza 10 mln EUR. Na poziomie celu szczegółowego przedsiębiorstwo liczone jest tylko raz, niezależnie od tego ile rodzajów wsparcia otrzymuje. Na poziomie programu, przedsiębiorstwo jest liczone tylko raz, niezależnie od tego, ile rodzajów wsparcia otrzymuje (z działań realizowanych w ramach jednego lub kilku celów szczegółowych).</p> | |
| 3. | Powierzchnia dostępna we wspartych inkubatorach przedsiębiorczości (WLWK-PLRO015) | m ² | <p>Powierzchnia użytkowa inkubatorów przedsiębiorczości/ akademickich, powstała dzięki wsparciu w ramach realizacji programu , przeznaczona do użytku przedsiębiorstw (łącznie z przestrzeniami do użytku wspólnego, np. sale konferencyjne).</p> | SZOP FEDS 2021-2027 |
| 4. | Liczba wspartych dużych przedsiębiorstw (WLWK-PLRO004) | szt. | <p>Wskaźnik obejmuje duże przedsiębiorstwa, które otrzymały wsparcie finansowe oraz pozafinansowe z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR) , Funduszu Spójności (FS) oraz Funduszu Sprawiedliwej Transformacji (FST). Definicja przedsiębiorstwa – zob. powyżej wskaźnik produktu „Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw”. Duże przedsiębiorstwo to przedsiębiorstwo zatrudniające co najmniej j 250 osób oraz którego roczny obrót wynosi powyżej 50 mln EUR lub roczny bilans wynosi powyżej 43 mln EUR. Na poziomie celu szczegółowego przedsiębiorstwo liczone jest tylko raz, niezależnie od tego ile rodzajów wsparcia otrzymuje. Na poziomie programu, przedsiębiorstwo jest liczone tylko raz, niezależnie od tego, ile rodzajów wsparcia otrzymuje (z działań realizowanych w ramach jednego lub kilku celów szczegółowych).</p> | FEDS 2021-2027 |
| 5. | Liczba wspartych średnich przedsiębiorstw (WLWK-PLRO003) | szt. | <p>Wskaźnik obejmuje duże przedsiębiorstwa, które otrzymały wsparcie finansowe oraz pozafinansowe z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR) , Funduszu Spójności (FS) oraz Funduszu Sprawiedliwej Transformacji (FST). Definicja przedsiębiorstwa – zob. powyżej wskaźnik produktu „Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw”. Zgodnie z zaleceniem KE (2003/361/EC) średnie przedsiębiorstwo to przedsiębiorstwo zatrudniające od 50 do 249 osób oraz którego roczny obrót wynosi nie przekracza 50 mln EUR lub/i roczny bilans nie przekracza 43 mln EUR. Na poziomie celu szczegółowego przedsiębiorstwo liczone jest tylko raz, niezależnie od tego ile rodzajów wsparcia otrzymuje. Na poziomie programu, przedsiębiorstwo jest liczone tylko raz, niezależnie od tego, ile rodzajów wsparcia otrzymuje (z działań realizowanych w ramach jednego lub kilku celów szczegółowych)..</p> | FEDS 2021-2027 |

| | | | | |
|----|--|------|--|------------------------|
| 6. | Liczba wspartych małych przedsiębiorstw (WLWK-WLWK-PLRO002) | szt. | Wskaźnik obejmuje małe przedsiębiorstwa, które otrzymały wsparcie finansowe oraz pozafinansowe z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR), Funduszu Spójności (FS) oraz Funduszu Sprawiedliwej Transformacji (FST). Definicja przedsiębiorstwa – zob. powyżej wskaźnik produktu „Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw”. Zgodnie z zaleceniem KE (2003/361/EC) małe przedsiębiorstwo to przedsiębiorstwo zatrudniające mniej niż 50 osób oraz którego roczny obrót lub/i roczny bilans nie przekracza 10 mln EUR. Na poziomie celu szczegółowego przedsiębiorstwo liczone jest tylko raz, niezależnie od tego ile rodzajów wsparcia otrzymuje. Na poziomie programu, przedsiębiorstwo jest liczone tylko raz, niezależnie od tego, ile rodzajów wsparcia otrzymuje (z działań realizowanych w ramach jednego lub kilku celów szczegółowych). | FEDS 2021-2027 |
| 7. | Liczba wspartych mikroprzedsiębiorstw (WLWK-PLRO001) | szt. | Wskaźnik obejmuje mikroprzedsiębiorstwa, które otrzymały wsparcie finansowe oraz pozafinansowe z Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego (EFRR), Funduszu Spójności (FS) oraz Funduszu Sprawiedliwej Transformacji (FST). Definicja przedsiębiorstwa – zob. powyżej wskaźnik produktu „Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw”. Zgodnie z zaleceniem KE (2003/361/EC) mikroprzedsiębiorstwo to przedsiębiorstwo zatrudniające mniej niż 10 osób oraz którego roczny obrót lub/i roczny bilans nie przekracza 2 mln EUR. Na poziomie celu szczegółowego przedsiębiorstwo liczone jest tylko raz, niezależnie od tego ile rodzajów wsparcia otrzymuje. Na poziomie programu, przedsiębiorstwo jest liczone tylko raz, niezależnie od tego, ile rodzajów wsparcia otrzymuje (z działań realizowanych w ramach jednego lub kilku celów szczegółowych). | FEDS 2021-2027 |
| 8. | Liczba obiektów dostosowanych do potrzeb osób z niepełnosprawnościami (WLWK-PLRO132) | szt. | Wskaźnik odnosi się do liczby obiektów w ramach realizowanego projektu, które zaopatrzone w specjalne pojazdy, windy, urządzenia głośnomówiące, bądź inne udogodnienia (tj. usunięcie barier w dostępie, w szczególności barier architektonicznych) ułatwiający dostęp do tych obiektów i poruszanie się po nich osobom z niepełnosprawnościami, w szczególności ruchowymi czy sensorycznymi. Jako obiekty należy rozumieć konstrukcje połączone z gruntem w sposób trwały, wykonane z materiałów budowlanych i elementów składowych, będące wynikiem prac budowlanych (wg. def. PKOB). Należy podać liczbę obiektów, a nie sprzętów, urządzeń itp., w które obiekty zaopatrzone. Jeśli instytucja, zakład itp. składa się z kilku obiektów, należy zliczyć wszystkie, które dostosowano do potrzeb osób z niepełnosprawnościami. Wskaźnik mierzony w momencie rozliczenia wydatku związanego z wyposażeniem obiektów w rozwiązania służące osobom z niepełnosprawnościami w ramach danego projektu. | SZOP FEDS 2021-2027 |

| | | | | |
|----|--|------|---|------------------------|
| 9. | Liczba projektów, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełno- sprawnościami (WLWK-PLRO199) | szt. | Racjonalne usprawnienie oznacza konieczne i odpowiednie zmiany oraz dostosowania, nie nakładające nieproporcjonalnego lub nadmiernego obciążenia, rozpatrywane osobno dla każdego konkretnego przypadku, w celu zapewnienia osobom z niepełnosprawnościami możliwości korzystania z wszelkich praw człowieka i podstawowych wolności oraz ich wykonywania na zasadzie równości z innymi osobami. Wskaźnik mierzony w momencie rozliczenia wydatku związanego z racjonalnymi usprawnieniami w ramach danego projektu. Przykłady racjonalnych usprawnień: tłumacz języka migowego, transport niskopodłogowy, dostosowanie infrastruktury (nie tylko budynku, ale też dostosowanie infrastruktury komputerowej np. programy powiększające, mówiące, drukarki materiałów w alfabecie Braille'a), osoby asystujące, odpowiednie dostosowanie żywienia. Do wskaźnika powinny zostać wliczone zarówno projekty ogólnodostępne, w których sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień, jak i dedykowane (zgodnie z kategoryzacją projektów z Wytycznych w zakresie realizacji zasad równościowych w ramach funduszy unijnych na lata 2021-2027). Na poziomie projektu wskaźnik może przyjmować maksymalną wartość 1 - co oznacza jeden projekt, w którym sfinansowano koszty racjonalnych usprawnień dla osób z niepełnosprawnościami. Liczba sfinansowanych racjonalnych usprawnień, w ramach projektu, nie ma znaczenia dla wartości wykazywanej we wskaźniku. Definicja na podstawie: Wytyczne w zakresie realizacji zasad równościowych w ramach funduszy unijnych na lata 2021-2027. | SZOP FEDS 2021-2027 |
|----|--|------|---|------------------------|

Wskaźniki rezultatu są to wskaźniki odnoszące się do bezpośrednich efektów projektu, stanowią wynik realizacji projektu, ale mogą mieć na niego wpływ także inne zewnętrzne czynniki; niepowiązane bezpośrednio z wydatkami ponoszonymi w projekcie. Dostarczają informacji o zmianach jakie nastąpiły w wyniku realizacji projektu, w porównaniu z wielkością wyjściową (bazową). Są logicznie powiązane ze wskaźnikami produktu. Muszą być adekwatne do celu projektu.

Dla każdego z wybranych wskaźników wnioskodawca zobowiązany jest do wskazania „Jednostki miary”, „Wartości bazowej wskaźnika”, „Wartości docelowej wskaźnika”, a także „Sposobu pomiaru wskaźnika”.

Wartość bazowa (tzn. wartość w momencie rozpoczęcia realizacji projektu) w przypadku każdego wskaźnika powinna być wykazana na poziomie „0”, chyba że definicja wskaźnika wskazuje inaczej.

Wartość docelowa dla wskaźnika rezultatu to wyrażony liczbowo stan danego wskaźnika uzyskany w efekcie realizacji projektu.

Jako źródło informacji o wskaźniku wskazać należy odpowiedni dokument.

Wszyscy wnioskodawcy są zobligowani do określenia poniższych wskaźników rezultatu, jeśli są adekwatne do celu projektu.

| L.p. | Nazwa wskaźnika rezultatu | Jedn. miary | Definicja wskaźnika | Rodzaj dokumentu, w którym określono wskaźnik |
|------|---|-------------|--|---|
| 1. | MŚP korzystające z usług inkubatora przedsiębiorczości po jego utworzeniu (WLWK-RCR018) | szt/rok | Roczna liczba MŚP korzystających ze zdolności inkubacji przedsiębiorstw wytworzonej w ramach wsparcia. Wskaźnik obejmuje również mikroprzedsiębiorstwa. W przypadku nowych inkubatorów przedsiębiorczości wartość bazowa wskaźnika wynosi 0. W przypadku dodatkowej zdolności inkubacji przedsiębiorstw wartość bazowa wskaźnika określa roczną liczbę przedsiębiorstw korzystających z usług inkubatora przed interwencją. Inkubator będzie składać sprawozdania na temat klientów przedsiębiorców, z którymi nawiąże ustrukturyzowane relacje udokumentowane w systemie monitorowania. Wykluczone są usługi jednorazowe (takie jak rozmowy telefoniczne) z potencjalnymi przedsiębiorcami. W przypadku usług preinkubacji potencjalnych przedsiębiorców uznaje się za osoby prowadzące działalność na własny rachunek, a tym samym traktuje zastępczo jako mikroprzedsiębiorstwa. Definicja przedsiębiorstwa – zob. powyżej wskaźnik produktu „Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw”. | FEDS 2021-2027 |
| 2. | Miejsca pracy utworzone we wspieranych jednostkach (WLWK-RCR001) | EPC | Liczba miejsc pracy wyrażona w średnich rocznych ekwiwalentach pełnego czasu pracy (EPC) utworzonych w ramach działalności wspieranej przez projekt. Nowe stanowiska muszą być obsadzone i mogą być w pełnym wymiarze godzin, w niepełnym wymiarze godzin lub powtarzać się sezonowo. Wolne stanowiska nie są liczone. Ponadto oczekuje się, że nowo | FEDS 2021-2027 |

| | | | | |
|----|---|------|---|----------------------------|
| | | | <p>utworzone stanowiska zostaną utrzymane przez ponad rok po zakończeniu projektu. Wskaźnik jest obliczany jako różnica między rocznymi EPC obsadzonymi przed rozpoczęciem projektu i rok po zakończeniu projektu w ramach wspieranej działalności. Roczne EPC definiuje się jako stosunek godzin pracy przepracowanych efektywnie w ciągu roku kalendarzowego podzielony przez całkowitą liczbę godzin umownie przepracowanych w tym samym okresie przez osobę lub grupę. Zgodnie z konwencją dana osoba nie może wykonywać więcej niż jednego EPC rocznie. Liczba godzin umownie przepracowanych ustalana jest na podstawie normatywnych/ustawowych godzin pracy zgodnie z krajowym ustawodawstwem. Osoba pracująca w pełnym wymiarze czasu pracy zostanie zidentyfikowana w odniesieniu do jej statusu zatrudnienia i rodzaju umowy (pełny lub niepełny etat). Wskaźnik ten nie powinien być stosowany do uwzględnienia miejsc pracy dla naukowców, które należy zgłaszać w ramach RCR102.</p> | |
| 3. | <p>Wartość inwestycji prywatnych uzupełniających wsparcie publiczne – dotacje (WLWK-PLRR002)</p> | PLN | <p>Wskaźnik mierzy całkowity wkład prywatny współfinansujący wspierane projekty, w przypadku których formą wsparcia jest dotacja. Wskaźnik obejmuje również niekwalifikowalną część kosztów projektu, w tym podatek VAT. W przypadku projektów realizowanych przez przedsiębiorstwa państwowe, do wartości wskaźnika wliczany jest wkład własny tego przedsiębiorstwa. Wskaźnik powinien być obliczany na podstawie współfinansowania prywatnego przewidzianego w umowach o dofinansowanie dla wspieranych projektów.</p> | <p>SZOP FEDS 2021-2027</p> |
| 4. | <p>Liczba przedsiębiorstw korzystających z usług (nowych i/lub ulepszonych) świadczonych przez Instytucje Otoczenia Biznesu, Ośrodki Innowacji (WLWK-PLRR102)</p> | szt. | <p>Liczba przedsiębiorstw, które skorzystały z usług dotychczas nie oferowanych przez wspartą instytucję otoczenia biznesu (IOB), Ośrodek Innowacji (OI), wprowadzonych do oferty IOB, OI lub ulepszonych (np. poprzez zwiększenie zakresu usług, podniesienie jakości usług, zmianę sposobu świadczenia usług), w wyniku realizowanego projektu. W zakres tego typu usług nie wchodzi usługi zwyczajowo kwalifikowane do</p> | <p>SZOP FEDS 2021-2027</p> |

| | | | | |
|----|---|------|---|---------------------|
| | | | <p>kosztów stałych funkcjonowania firmy / kosztów bieżącej obsługi firmy, np. kosztów obsługi prawnej, czy obsługi księgowej.</p> <p>Definicja przedsiębiorstwa – zob. powyżej wskaźnik produktu „Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw”.</p> | |
| 5. | Małe i średnie przedsiębiorstwa (MŚP) wprowadzające innowacje procesowe (WLWK-PLRR025) | szt. | Liczba przedsiębiorstw MŚP wprowadzających innowacje procesowe w przedsiębiorstwie w wyniku realizacji projektu. Innowacja procesowa to wdrożenie nowego lub znacząco ulepszanego procesu produkcyjnego, metody dystrybucji lub działalności wspierającej. | FEDS 2021-2027 |
| 6. | Małe i średnie przedsiębiorstwa (MŚP) wprowadzające innowacje produktowe (WLWK-PLRR024) | szt. | Liczba przedsiębiorstw MŚP wprowadzających innowacje produktowe w przedsiębiorstwie w wyniku realizacji projektu. Innowacja produktowa to produkt lub usługa, które są nowe lub znacząco ulepszone w zakresie swoich cech lub zastosowań (np. specyfikacja techniczna, komponenty, materiały, trwałość lub inne cechy funkcjonalne). | FEDS 2021-2027 |
| 7. | MŚP wprowadzające innowacje wewnątrz przedsiębiorstwa (WLWK-RCR005) | szt. | Liczba przedsiębiorstw MŚP wprowadzających innowacje produktowe w przedsiębiorstwie w wyniku realizacji projektu. Innowacja produktowa to produkt lub usługa, które są nowe lub znacząco ulepszone w zakresie swoich cech lub zastosowań (np. specyfikacja techniczna, komponenty, materiały, trwałość lub inne cechy funkcjonalne). | SZOP FEDS 2021-2027 |
| 8. | Nowe przedsiębiorstwa utrzymujące się na rynku (WLWK-RCR017) | szt. | Liczba wspieranych nowych przedsiębiorstw, które są nadal aktywne na rynku co najmniej rok po ukończeniu produktu. Fakt, że przedsiębiorstwo jest aktywne na rynku można ustalić na przykład na podstawie obrotów przedsiębiorstwa zadeklarowanych za rok obrotowy następujący po roku, w którym ukończono produkt. Przedsiębiorstwo uznaje się za nowe, jeśli nie istniało krócej niż w okresie trzech lat przed rozpoczęciem projektu. Przedsiębiorstwo nie zostanie uznane za nowe, jeśli zmieni się tylko jego forma prawna. Wskaźnik obejmuje również przedsiębiorstwa typu spin-off. Definicja przedsiębiorstwa – zob. powyżej wskaźnik produktu „Wytworzona zdolność inkubacji przedsiębiorstw”. | SZOP FEDS 2021-2027 |

| | | | | |
|----|--|------|--|---------------------|
| | | | Przez „ukończenie produktu” należy rozumieć zakończenie rzeczowej realizacji projektu. | |
| 9. | Przedsiębiorstwa o wyższym obrocie (WLWK-RCR019) | szt. | Liczba przedsiębiorstw wspieranych w celu utrzymania lub osiągnięcia wzrostu obrotów. Wskaźnik zlicza przedsiębiorstwa, w których roczny obrót za rok obrotowy następujący po roku ukończenia produktu jest co najmniej tak wysoki, jak roczny wzrost obrotów w roku poprzedzającym rozpoczęcie projektu. W przypadku przedsiębiorstw, które przed rozpoczęciem projektu nie odnotowały wzrostu obrotów lub miały ujemne obroty, stopa wzrostu obrotów w roku obrotowym następującym po roku ukończenia produktu powinna wynosić co najmniej 2%. Obrót przedsiębiorstwa obejmuje sumy zafakturowane przez przedsiębiorstwo w okresie odniesienia (jeden rok) i odpowiada sprzedaży rynkowej towarów i usług dostarczonych stronom trzecim Przez „ukończenie produktu” należy rozumieć zakończenie rzeczowej realizacji projektu. | SZOP FEDS 2021-2027 |

W ramach wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca ma obowiązek uwzględnić **wszystkie adekwatne** wskaźniki produktu oraz rezultatu z listy przedstawionej w powyższych tabelach, odpowiadające celowi projektu. W przypadku braku adekwatnego wskaźnika rezultatu, należy określić wskaźnik własny specyficzny dla projektu.

Dodatkowo w ramach wniosku o dofinansowanie Wnioskodawca może określić inne, dodatkowe wskaźniki specyficzne dla danego projektu, o ile będzie to niezbędne dla prawidłowej realizacji projektu (tzw. wskaźniki produktu i rezultatu specyficzne dla projektu).

We wniosku o dofinansowanie należy określić, na jakiej podstawie mierzone będą wskaźniki realizacji celu projektu poprzez ustalenie źródła weryfikacji / pozyskania danych do pomiaru wskaźnika. Dlatego przy określaniu wskaźników należy wziąć

pod uwagę dostępność i wiarygodność danych niezbędnych do pomiaru danego wskaźnika.

O ile w umowie o dofinansowanie projektu nie wskazano inaczej, efekt wsparcia na poziomie projektu występuje:

a) w przypadku wskaźników produktu określonych na poziomie projektu – w okresie od rozpoczęcia realizacji projektu do ukończenia produktu w ramach projektu, przy czym osiągnięte wartości powinny zostać wykazane najpóźniej we wniosku o płatność końcową,

b) w przypadku wskaźników rezultatu określonych na poziomie projektu:

- **co do zasady – w okresie 12 miesięcy od zakończenia okresu realizacji projektu określonego w umowie o dofinansowaniu projektu lub, o ile wynika to ze specyfiki projektu, od ukończenia produktu w ramach projektu,**

lub

- **w okresie trwałości projektu, na zasadach określonych przez IZ FEDS (w umowie o dofinansowanie projektu/decyzji o dofinansowaniu) – w przypadku wskaźników, których termin realizacji został wydłużony na wniosek Beneficjenta i za zgodą IZ FEDS, jednak nie później niż do dnia 31.12.2029 r.**